

› Somos consultores especialistas en gestión de ventas.

KIB
KAMAQI BUSINESS

Conferencias



Talleres



Seminarios



› Entrenamiento y

Capacitación Comercial

› Potencializamos el talento y habilidades del equipo del **Área Comercial**, diseñados y acondicionados a la realidad específica de cada empresa.

Ventas de Alto Rendimiento

► En un mundo Globalizado

En un mundo globalizado, donde la tecnología ha derribado barreras que antes eran impensables, las ventas requieren mayor profesionalismo dado que el proceso de las mismas se ha vuelto tan dinámico que lo que resultó exitoso semanas atrás hoy podría resultar obsoleto.



► Expositor

Francisco Romero

Más de 35 años de experiencia en ventas, Marketing y Distribución, desarrollando productos, marcas, estrategias de ventas, marketing y campañas publicitarias.

► Trayectoria

Dirigió empresas como Sayon/Alicorp, Gloria, Molitalia, Kraft Foods, Plasticaucho, etc. Administrador de empresas, MBA en IESE. Estudios de Alta Dirección, Master en Marketing Estratégico y Ventas. (Universidades: Piura, Kellogg, Adolfo Ibáñez, ESAN, Harvard y la Escuela Latinoamericana de Marketing y Ventas en Buenos Aires).



Workshop Capacitaciones

➤ Dirigido a

Profesionales que se dedican a la actividad comercial o quieren iniciarse en ella y que están interesados en adquirir y mejorar habilidades que lo lleven a concretar ventas exitosas.

- 🏆 Gestores de Cuentas
- 🏆 Jefes de Ventas
- 🏆 Supervisores
- 🏆 Vendedores
- 🏆 Promotoras
- 🏆 Mercaderistas
- 🏆 Impulsadoras



➤ Objetivo General

- ✔ Desarrollar las competencias innatas en las personas.
- ✔ Adquirir los conocimientos teóricos-prácticos necesarios para la mejora del desempeño comercial en su actividad de ventas.
- ✔ Finalizado el Curso, los participantes tendrán la capacidad de hacer su propio Plan de Acción de Ventas a través de las herramientas impartidas.

➤ Contenido

- ✔ De la Venta Tradicional a la Venta Personalizada.
- ✔ La Propuesta de Valor.
- ✔ La prospección de clientes.
- ✔ Proceso de ventas.
- ✔ Cierre de ventas.
- ✔ Servicio post-venta.
- ✔ Técnicas de venta de alto impacto.





» Entrenamiento y **Capacitación Comercial**

» Información de **Contacto**



(01) 7593635
955 121 838

info@kamaqibusiness.com.pe

Av. De los Ingenieros N° 631
Of. 502, Santiago de Surco – LIMA

Visítanos en

www.kamaqibusiness.com.pe

