

*Somos consultores especialistas
en gestión de ventas*

KB
KAMAQI BUSINESS

ENTRENAMIENTO Y CAPACITACIÓN COMERCIAL



Potencializamos el talento y habilidades del equipo del área Comercial, diseñados y acondicionados a la realidad específica de cada empresa. Incluimos la combinación de técnicas académicas con experiencias propias con el objetivo que el equipo incremente su performance de manera profesional.

CONFERENCIAS 

TALLERES 

SEMINARIOS 



VENTAS DE ALTO RENDIMIENTO

EN UN MUNDO GLOBALIZADO

En un mundo globalizado, donde la tecnología ha derribado barreras que antes eran impensables, las ventas requieren mayor profesionalismo dado que el proceso de las mismas se ha vuelto tan dinámico que lo que resultó exitoso semanas atrás hoy podría resultar obsoleto.

EXPOSITOR

FRANCISCO ROMERO

Más de 35 años de experiencia en Ventas, Marketing y Distribución, desarrollando productos, marcas, estrategias de ventas, marketing y campañas publicitarias.

TRAYECTORIA

Dirigió empresas como Sayon/Alicorp, Gloria, Molitalia, Kraft Foods, Plasticaucho, etc. Administrador de empresas, MBA en IESE. Estudios de Alta Dirección, Master en Marketing Estratégico y Ventas. (Universidades: Piura, Kellogg, Adolfo Ibáñez, ESAN, Harvard y la Escuela Latinoamericana de Marketing y Ventas en Buenos Aires).

WORKSHOP CAPACITACIONES

DIRIGIDO A



Profesionales que se dedican a la actividad comercial o quieren iniciarse en ella y que están interesados en adquirir y mejorar habilidades que lo lleven a concretar ventas exitosas.

GESTORES DE CUENTAS



JEFES DE VENTAS



SUPERVISORES



VENEDORES



PROMOTORAS



MERCADERISTAS



IMPULSADORAS



OBJETIVO GENERAL



- ❖ Desarrollar las competencias innatas en las personas.
- ❖ Adquirir los conocimientos teóricos-prácticos necesarios para la mejora del desempeño comercial en su actividad de ventas.
- ❖ Finalizado el Curso, los participantes tendrán la capacidad de hacer su propio Plan de Acción de Ventas a través de las herramientas impartidas.

CONTENIDO



- De la Venta Tradicional a la Venta Personalizada.
- La Propuesta de Valor.
- La prospección de clientes.
- Proceso de ventas.
- Cierre de ventas.
- Servicio post-venta.
- Técnicas de venta de alto impacto.

Marketing

Ventas

Capacitación y Coaching

Distribución

Investigación
de Mercado

Trade Marketing



CONTÁCTANOS:

- 📞 **KAREN MERCADO**
984 243 297
- ✉️ kmercado@kamaqibusiness.com.pe
(Asesora Comercial)
- 📍 Av. De los Ingenieros 631 Of. 502
– Stgo. de Surco
- ✉️ www.kamaqibusiness.com.pe
info@kamaqibusiness.com.pe
- 📞 (01) 759 3635